

ทับทิม

Thun Hoon
Circulation: 120,000
Ad Rate: 750

Section: First Section/พื้นที่: mai

วันที่: พุธ 29 มีนาคม 2560

ปีที่: 14

ฉบับที่: 3227

หน้า: 48(บนซ้าย), 47

Col.Inch: 55.53

Ad Value: 41,647.50

PRValue (x3): 124,942.50

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: ARROWออเดอรัล้นทะลุพันล้านส่งสัญญาณฟื้น-โครงการรัฐหนุน

ARROWออเดอรัล้นทะลุพันล้านส่งสัญญาณฟื้น-โครงการรัฐหนุน

ทับทิม - ARROW ส่งสัญญาณฟื้นตัว ปัจจุบันตนเองออเดอรัล้นมือ 740 ล้านบาททำกำไรสูง ส่งซิกมีล้นทะลุ 1 พันล้านบาท เร่งอัปเดตกำลังผลิตเพิ่ม 20% ตั้งเป้ารายได้ปีนี้โต 15-20% และ 1.6 พันล้านบาท หลังได้รับแรงหนุนจากโครงการพื้นฐานภาครัฐ แคมเดรียมรับงานสายไฟฟ้าลงดินอีก ส่วนแผนขยายลงทุนเมียนมา คาดชัดเจนปลายปีนี้

นายธานีรัตน์ ต้นประวัติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอร์โรว์ ซินดิเคท จำกัด (มหาชน) หรือ ARROW เปิดเผยว่า ลีนเดือนกุมภาพันธ์ 2560 บริษัทมียอดคำสั่งซื้อ (ออเดอรั) วัสดุอุปกรณ์ท่อร้อยสายไฟฟ้า หรือท่อที่เกี่ยวข้องกับการก่อสร้างประมาณ 740 ล้านบาท ซึ่งเป็นยอดออเดอรัมือใหม่ที่สามารถรับรู้เป็นรายได้ในปีนี้ได้ทั้งหมดและยังมีโอกาสสะสมออเดอรัได้มากกว่า 1,000 ล้านบาท

ส่วนธุรกิจรับเหมาก่อสร้างมียอดงานในมือ (Backlog) อยู่ที่ 170 ล้านบาท รับรู้ในปีมีประมาณ 80% และคาดว่าสิ้นปี 2560 ยอด Backlog → **อ่านต่อหน้า 47**



ธานีรัตน์ ต้นประวัติ

ARROW มีโอกาสเติบโตได้เพิ่มขึ้น

● เร่งเครื่องอัปเดตกำลังผลิต

ส่วนความคืบหน้าการขยายกำลังการผลิตเพื่อรองรับออเดอรัที่เพิ่มขึ้นนั้นบริษัทได้มีการเพิ่มเครื่องจักรในการผลิตท่อร้อยสาย และปรับปรุงการผลิตใหม่ ซึ่งคาดว่าจะเริ่มเดินเครื่องได้ในช่วงไตรมาส 2/2560 จะช่วยให้ภาพรวมของกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นอีก 20% สามารถรองรับคำสั่งซื้อจากลูกค้าได้อย่างเต็มที่

สำหรับราคาเหล็กปรับตัวเพิ่มขึ้นนั้นส่งผลกระทบต่อบริษัทเล็กน้อยเนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบในการผลิตท่อร้อยสายกว่า 80-90% เป็นเหล็ก แต่บริษัทได้ป้องกันไว้โดยสั่งสต็อกเหล็กไว้ล่วงหน้าประมาณ 60-70% ของยอดคำสั่งซื้อ (ออเดอรั) เพื่อลดความเสี่ยงของราคาวัสดุที่เพิ่มขึ้น ขณะที่สัดส่วนรายได้ของธุรกิจผลิตและจำหน่ายวัสดุอุปกรณ์ท่อร้อยสายที่เกี่ยวข้องกับการก่อสร้าง เช่น ท่อร้อยสายไฟฟ้า ท่อประปา ท่อก่อสร้าง 80% ธุรกิจรับเหมา 20%

ส่วนการขยายโรงงานในเมียนมานั้นคาดว่าจะมีความชัดเจนเรื่องการลงทุนภายในปลายปีนี้ ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการศึกษาคูความชัดเจนและทิศทางการลงทุนของตลาด โดยจะต้องมีตัวแทนจำหน่ายที่แข็งแกร่งก่อน จากปัจจุบันมีตัวแทนจำหน่ายเพียง 2 รายมียอดขายประมาณ 10 ล้านบาท หากยอดขายถึงระดับ 50 ล้านบาทก็มีโอกาสที่ ARROW จะเริ่มสร้างคลังสต็อกสินค้าก่อนจะขยายเป็นโรงงาน ซึ่งก็มีโอกาสเป็นไปได้ที่จะขยายโรงงานในเมียนมาในปี 2561 เนื่องจากเป็นประเทศที่เริ่มมีความชัดเจนเรื่องการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานและการลงทุนก่อสร้างอาคารขนาดใหญ่ การเติบโตของการขยายเมือง 🌟

➡ ARROW (ต่อจากหน้า 48)

จะสามารถทำได้ถึงระดับ 300 ล้านบาท ทั้งนี้จากการเติบโตทั้งงานขายและรับเหมานั้น เนื่องมาจากปัจจัยหนุนการการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานและงานของเอกชนโดยมองภาพรวมธุรกิจรับเหมาก่อสร้างในปีนี้จะเติบโตกว่า 30% หรือมีมูลค่าตลาดรวมที่ 1.8 ล้านล้านบาท จากปี 2559 มูลค่าตลาดอยู่ที่ 1.2 ล้านล้านบาท

● รับเหมาต่อจากรายใหญ่

อย่างไรก็ตามธุรกิจรับเหมาของบริษัท ARROW นั้นบริษัทจะเน้นเป็นซัพคอนแทรคต์หรือรับเหมาช่วงต่อจากผู้ประกอบการรายใหญ่จะไม่เข้าไปประมูลเองโดยตรง ซึ่งเป็นภาครลดความเสี่ยงในการลงทุนและมีโอกาสได้งานอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ในปี 2560 บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโตใน

ระดับ 15-20% หรืออยู่ที่ 1,600 ล้านบาท เนื่องจากได้รับแรงหนุนจากการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานของรัฐบาลไม่ว่าจะเป็นโครงการลงทุนรถไฟฟ้า รถไฟทางคู่ โครงการเปลี่ยนสายไฟฟ้าอากาศเป็นสายไฟฟ้าใต้ดินโครงการพัฒนาท่าอากาศยานที่มีการลงทุนต่อ เนื่องจากปีก่อนช่วยกระตุ้นให้ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ขยายการลงทุนมากขึ้น ทำให้รับผลบวกต่อกลุ่มผู้รับเหมา โดยยังส่งผลให้ภาพรวมผลประกอบการช่วงไตรมาส 1/2560 ของบริษัทมีสัญญาณเป็นบวก

นอกจากนี้ ARROW ยังได้รับผลบวกจากโครงการเปลี่ยนสายไฟฟ้าอากาศเป็นสายไฟฟ้าใต้ดินของการไฟฟ้าานครหลวง (กฟน.) และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ซึ่งล่าสุดท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดินของบริษัทได้รับการอนุมัติจาก กฟน. แล้ว เพื่อให้ผู้ประกอบการรับเหมาสามารถนำท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดินของ ARROW มาเป็นทางเลือกหนึ่ง ทำให้