



ARROW รุกรับงานใหม่เต็มพิกัด >การันตีผลงานพลิกฟื้นโตโดดเด่น

ARROW ส่งซิกผลงานปีนี้กลับมาโตโดดเด่นอีกครั้ง หลังหมดปัญหาเรื่องต้นทุนวัตถุดิบ วัสดุแผนรายได้ปีนี้แตะระดับ 1.6 พันล้าน จัดทัพลุยงานท่อร้อยสายไฟใต้ดินเต็มสูบ รองรับโปรเจกต์ภาครัฐ เอกชน เดินหน้าเพิ่มกำลังการผลิต พร้อมตุน Backlog ใหม่ในมือแล้วกว่า 1,000 ล้าน ทั้งมั่นใจอัตรากำไรสุทธิกลับสู่ระดับเดิมที่ 15-19% มองงานโครงสร้างทั้งภาครัฐ เอกชน กำลังแล้วเสร็จ เริ่มเข้าสู่ระบบ ทำให้มองเห็นโอกาสการเติบโตนับจากนี้

นายธานินทร์ ต้นประวัตติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท แอร์วีร์ซินเด็ค จำกัด (มหาชน) หรือ ARROW เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจของบริษัทและบริษัทย่อยในช่วงครึ่งหลังของปีนี้ มั่นใจว่ามีโอกาสเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง เนื่องจากเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ และมีหลายโครงการที่การทำงานด้านโครงสร้างจะแล้วเสร็จ ซึ่งจะก้าวเข้าสู่หมวดของการทำระบบภายในอาคาร ทำให้มีคำสั่งซื้อสินค้าเข้ามาอย่าง

สม่ำเสมอจากงานรับเหมาก่อสร้างที่ยังเติบโต โดยบริษัทยังคงเน้นขยายกำลังการผลิตท่อร้อยสายไฟฟ้าใต้ดิน จากเดิมอยู่ที่ 3 แสนเมตรต่อปี เป็น 1 ล้านเมตรต่อปี เพื่อรองรับความต้องการท่อร้อยไฟฟ้าใต้ดินจากโครงการของภาครัฐ และโครงการรถไฟฟ้า รวมทั้งออกผลิตภัณฑ์ใหม่ที่ผลิตจากแผ่นโพลี (PID) ที่ใช้ในระบบปรับอากาศ

ทั้งนี้ ปัจจุบันบริษัทมีงานในมือ (Backlog) ที่ปัจจุบันมีอยู่ประมาณ 1,000 ล้านบาท จะรับรู้รายได้ปีนี้ประมาณ 70% ส่วนที่เหลือจะรับรู้ในปีถัดไป อีกทั้งบริษัทยังได้ยื่นงานประมูลใหม่อีก 300 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะมีโอกาสได้รับงานเกินครึ่งจากยอดประมูล และคาดว่าจะมีงานใหม่ๆ จากภาครัฐและเอกชนทยอยเข้ามาอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทเตรียมเสนองานอีกหลายโครงการ ตามทิศทางขาขึ้นของธุรกิจก่อสร้าง ที่สำคัญจะพยายามรักษาอัตราการเติบโตของผลการดำเนินงานให้แข็งแกร่งมากยิ่งขึ้น เชื่อว่าปีนี้ผลการดำเนินงานจะขยาย

ตัวได้ตามเป้าหมายไม่ต่ำกว่า 10% จากปีก่อน

ขณะเดียวกัน จะพยายามทำให้อัตรากำไรของบริษัทกลับมาอยู่ในระดับเดิมคือ 15-19% จากปัจจุบันที่อยู่ระดับ 9-10% หลังจากปีนี้ไม่มีปัญหาเรื่องความผันผวนของราคาเหล็กเหมือนช่วง 1-2 ที่ผ่านมา และยังมีมาตรการกระจายการซื้อเหล็กไปที่ตลาดเวียดนาม แม้ราคาใกล้เคียงกัน แต่ค่าขนส่งถูกกว่า ซึ่งจะช่วยลดต้นทุนการผลิต

“ภาพรวมธุรกิจไตรมาสที่เหลือของปีนี้ เชื่อว่าจะยังคงสดใสต่อเนื่องจากไตรมาสแรก เนื่องจากจะมีคำสั่งซื้อใหม่ๆ เพิ่มเข้ามาอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ ประกอบกับภาคการก่อสร้างมีการขยายตัว จากการที่ภาครัฐเร่งผลักดันให้มีการลงทุนโครงสร้างพื้นฐาน ทั้งโครงการรถไฟฟ้า และการเปลี่ยนระบบสายไฟฟ้าจากอากาศลงใต้ดิน จึงเชื่อว่าเป็นช่วงที่เหลือของปีนี้ บริษัทจะยังคงทำผลงานให้ขยายตัวและเป็นไปตามเป้าที่ตั้งไว้เช่นกัน” นายธานินทร์ กล่าว

สำหรับธุรกิจของ ARROW ปัจจุบันถือเป็นเบอร์ 1 ของผู้ผลิตและจำหน่ายท่อร้อยสายไฟในไทยที่ได้รับ มอก.มีปัจจัยบวกคือ ท่อเหล็กร้อยสายไฟถูกบังคับตามกฎหมายสำหรับการก่อสร้างอาคารสูงเกิน 8 ชั้น ทำให้รายได้ 5 ปีที่ผ่านมา เฉพาะท่อร้อยสายไฟ บริษัทเติบโตต่อเนื่องเฉลี่ย 11% ต่อปี ขณะที่อาคารสูงต่ำกว่า 8 ชั้น ก็ยังมีกฎหมายที่ควบคุมโครงสร้างอาคาร หากใช้ท่อร้อยสายไฟที่ไม่มีกฎหมายบังคับเหมือนตึกสูง แต่ต้องฝังท่อภายในผนังของอาคาร ช่วงที่มีการทำโครงสร้าง แต่การทำงานส่วนงานระหว่างโครงสร้าง และงานระบบแยกส่วนกัน ส่งผลให้ผู้รับเหมางานระบบจะต้องใช้ท่อร้อยสายไฟที่ต้องผ่านมาตรฐานอุตสาหกรรม เช่นเดียวกับอาคารสูงเกิน 8 ชั้น

ขณะที่ปัจจุบันระดับการเทรดหุ้นของ ARROW อยู่บนพีโอต้าเพียง 12 เท่า เมื่อเทียบกับค่าเฉลี่ย 5 ปี ย้อนหลังที่อยู่ระดับ 15 เท่า หากธุรกิจเริ่มดีขึ้น และกำไรสุทธิปีนี้จะกลับมาเติบโตโดดเด่นอีกครั้ง น่าจะทำให้หุ้นบริษัทกลับได้รับความสนใจอีกครั้ง โดยเฉพาะการถือเพื่อรับเงินปันผล

